**MÔ TẢ VỊ TRÍ CÔNG VIỆC**

1. **Vị trí Chuyên viên Tư vấn tài chính doanh nghiệp**

|  |  |
| --- | --- |
| **Vị trí tuyển dụng: Tư vấn tài chính doanh nghiệp**  **Phòng ban/Đơn vị: Phòng Tư vấn tài chính doanh nghiệp tại Hà Nội** | **Số lượng: 01 chỉ tiêu làm việc tại Hà Nội.**  **Ngày dự kiến sử dụng nhân sự: Q2/2018** |
| **Yêu cầu**  ***Bằng cấp:***  Tốt nghiệp đại học/trên đại học hệ chính quy loại khá các trường Đại học công lập có uy tín trong và ngoài nước. Chuyên ngành: Kinh tế; tài chính - ngân hàng; Kế toán; kiểm toán; Chứng khoán.  ***Kinh nghiệm/Kiến thức:***   * Ưu tiên ứng viên có bằng đại học/cao học tại nước ngoài, chứng chỉ chuyên môn CFA/ ACCA. * Ưu tiên ứng viên có khả năng sử dụng tiếng Anh/ tiếng Hàn/ tiếng Nhật thành thạo. * Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực luật, tài chính, ngân hàng, chứng khoán, kiểm toán. * Kỹ năng phân tích, đánh giá tốt. * Kỹ năng giao tiếp, đàm phán tốt, có khả năng làm việc độc lập cũng như tinh thần làm việc theo nhóm; có kỹ năng quản lý thời gian. * Trung thực, có tinh thần trách nhiệm cao trong công việc. * Tuổi không quá 35 tuổi;   ***Kỹ năng cần thiết:***   * Kỹ năng bán hàng, kỹ năng giao tiếp; Kỹ năng thuyết trình và thuyết phục; Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm; Chịu được áp lực kinh doanh; * Chủ động, sáng tạo trong công việc. | |
| **Mô tả công việc:**   * Tham gia tìm kiếm và thiết lập quan hệ giao dịch với bên mua, bên bán, và các đối tác tư vấn bên mua/ bên bán trên thị trường * Xây dựng hồ sơ tư vấn M&A * Trực tiếp thực hiện các nghiệp vụ tư vấn M&A bao gồm:   + Thu thập thông tin, rà soát, đánh giá sơ bộ doanh nghiệp  + Chuẩn bị bản chào và các tài liệu liên quan  + Lập và phân tích model tài chính, định giá doanh nghiệp, dự báo dòng tiền  + Đề xuất, xây dựng phương án, cấu trúc giao dịch  + Soạn các văn bản trong quá trình thương thảo giao dịch  + Tham gia quá trình đàm phán giao dịch   * Xây dựng và duy trì cơ sở dữ liệu khách hàng và các thương vụ M&A * Thực hiện các hoạt động tư vấn tài chính doanh nghiệp có liên quan khác | |

1. **Vị trí Chuyên viên Môi giới chứng khoán**

|  |  |
| --- | --- |
| **Vị trí tuyển dụng: Chuyên viên Môi giới chứng khoán**  **Phòng ban/Đơn vị: Phòng Môi giới chứng khoán** | **Số lượng: 03 chỉ tiêu (01 chỉ tiêu làm việc tại Hà Nội; 02 chỉ tiêu làm việc tại Chi nhánh Đà Nẵng).**  **Ngày dự kiến sử dụng nhân sự: Q2/2018** |
| **Yêu cầu**  ***Bằng cấp:***  Tốt nghiệp đại học/trên đại học hệ chính quy loại khá các trường Đại học công lập có uy tín trong và ngoài nước. Chuyên ngành: Kinh tế; tài chính - ngân hàng; Kế toán; kiểm toán; Chứng khoán.  ***Kinh nghiệm/Kiến thức:***   * Ưu tiên các ứng viên có Chứng chỉ hành nghề kinh doanh chứng khoán; * Ưu tiên ứng viên có khả năng sử dụng tiếng anh thành thạo. * Ứng viên có kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực tài chính, ngân hàng, chứng khoán; Am hiểu các sản phẩm và dịch vụ chứng khoán. * Ưu tiên ứng viên có mối quan hệ phong phú để khai thác và phát triển khách hàng mới; Năng động, nhiệt tình, có khả năng chăm sóc khách hàng; Có kỹ năng giao tiếp, kỹ năng xử lý tình huống linh hoạt, kỹ năng tổ chức và quản lý thời gian hiệu quả; Nhiệt tình trong công việc, yêu nghề; Chịu được áp lực công việc cao; Có tinh thần kỷ luật và đạo đức nghề nghiệp nghiêm túc. * Sử dụng thành thạo các chương trình phần mềm văn phòng. * Tuổi không quá 35 tuổi;   ***Kỹ năng cần thiết:***   * Kỹ năng bán hàng, kỹ năng giao tiếp; Kỹ năng thuyết trình và thuyết phục; Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm; Chịu được áp lực kinh doanh; * Chủ động, sáng tạo trong công việc. | |
| **Mô tả công việc**   * Tìm kiếm và phát triển mạng lưới khách hàng giao dịch cá nhân/ tổ chức; * Tư vấn, hỗ trợ, chăm sóc trong việc sử dụng các dịch vụ giao dịch chứng khoán của Công ty; * Quản lý các hoạt động liên quan đến giao dịch và tài khoản chứng khoán của khách hàng; | |

1. **Vị trí Chuyên viên Tự doanh và Bảo lãnh phát hành**

|  |  |
| --- | --- |
| **Vị trí tuyển dụng: Chuyên viên Tự doanh và Bảo lãnh phát hành**  **Phòng ban/Đơn vị: Phòng Tự doanh và Bảo lãnh phát hành** | **Số lượng: 01 chỉ tiêu làm việc tại Hà Nội**  **Ngày dự kiến sử dụng nhân sự: Q1/2018** |
| **Yêu cầu**  ***Bằng cấp:***  Tốt nghiệp đại học/trên đại học hệ chính quy loại khá các trường Đại học công lập có uy tín trong và ngoài nước. Chuyên ngành: Kinh tế; tài chính - ngân hàng; Kiểm toán.  ***Kinh nghiệm/Kiến thức:***   * Ưu tiên ứng viên có bằng cao học tại nước ngoài, chứng chỉ chuyên môn CFA/ ACCA; * Có tối thiểu 1 năm kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực tài chính, công ty chứng khoán, ngân hàng, kinh doanh và quản lý nguồn vốn/ đầu tư tại các công ty chứng khoán; ưu tiên ứng viên đã có kinh nghiệm làm việc trong mảng kinh doanh trái phiếu chính phủ và trái phiếu doanh nghiệp, đầu tư quản lý danh mục cổ phiếu. * Ưu tiên các ứng viên có khả năng sử dụng tiếng Anh thành thạo 4 kỹ năng nghe, nói, đọc, viết (đặc biết là kỹ năng viết); * Ứng viên có kỹ năng tổng hợp, phân tích và đánh giá vĩ mô, diễn biến thị trường liên ngân hàng là một lợi thế; Sử dụng thành thạo các chương trình phần mềm văn phòng; * Tự tin, chuyên nghiệp, có khả năng làm việc độc lập và làm việc theo nhóm; * Tuổi không quá 35 tuổi;   ***Kỹ năng cần thiết:***  Có tư duy logic tốt, khả năng nắm bắt vấn đề nhanh; Có khả năng nghiên cứu độc lập cũng như làm việc theo nhóm dưới áp lực cao và thể hiện được tính chủ động trong công việc. | |
| **Mô tả công việc**  **Đối với mảng nghiệp vụ kinh doanh trái phiếu chính phủ**: phối hợp tạo lập nguồn vốn; bảo lãnh phát hành trái phiếu chính quyền địa phương:   * Tìm kiếm, phân tích và đề xuất các cơ hội đầu tư hoặc thực hiện phương án giao dịch đối với trái phiếu chính phủ đồng thời phối hợp thực hiện kinh doanh và tạo lập nguồn vốn; * Thực hiện các giao dịch kinh doanh mua, bán Trái phiếu chính phủ, TP do Chính phủ bảo lãnh và TP do các TCTD khác phát hành thông qua các kênh giao dịch và các công cụ giao dịch trên thị trường. * Phát triển khách hàng liên quan đến giao dịch kinh doanh mua, bán trái phiếu chính phủ. * Tìm hiểu, thu thập, phân tích thông tin về thị trường, về xu hướng lãi suất, nhu cầu thị trường để đề xuất các giao dịch và quản lý danh mục phù hợp, hiệu quả.   **Đối với mảng nghiệp vụ đầu tư kinh doanh cổ phiếu:**   * Thực hiện phân tích công ty, phân tích ngành và các cơ hội đầu tư từ thị trường. * Tìm kiếm, đề xuất các phương án đầu tư, các cơ hội đầu tư trình hội đồng đầu tư * Theo dõi, cập nhật các khoản đầu tư trong danh mục đầu tư của Công ty * Xây dựng các sản phẩm đầu tư và thực hiện tư vấn đầu tư * Xây dựng cơ sở dữ liệu ngành và thực hiện các báo cáo đánh giá, phân tích về ngành theo yêu cầu. | |

**4.Vị trí Trưởng phòng Môi giới chứng khoán – Chi nhánh Đà Nẵng**

|  |  |
| --- | --- |
| **Vị trí tuyển dụng: Trưởng phòng Môi giới chứng khoán**  **Phòng ban/Đơn vị: Phòng Môi giới chứng khoán – Chi nhánh Đà Nẵng** | **Số lượng: 01 chỉ tiêu**  **Ngày dự kiến sử dụng nhân sự: Q2/2018** |
| **Yêu cầu**  ***Bằng cấp:***   * Tốt nghiệp đại học/trên đại học hệ chính quy loại khá các trường Đại học công lập có uy tín trong và ngoài nước. Chuyên ngành: Kinh tế; tài chính - ngân hàng; Kế toán; kiểm toán; Chứng khoán. * Yêu cầu có Chứng chỉ hành nghề kinh doanh chứng khoán;   ***Kinh nghiệm/Kiến thức:***   * Tối thiểu 3 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực Ngân hàng/Tài chính/Chứng khoán, trong đó có 2 năm làm nghiệp vụ MGCK, tối thiểu 1 năm làm công tác quản lý; * Am hiểu các sản phẩm và dịch vụ chứng khoán, luật chứng khoán; * Ưu tiên ứng viên có mối quan hệ phong phú để khai thác và phát triển khách hàng mới; Có tinh thần kỷ luật và đạo đức nghề nghiệp nghiêm túc. * Sử dụng thành thạo các chương trình phần mềm văn phòng. * Tuổi không quá 40 tuổi;   ***Kỹ năng cần thiết:***   * Kỹ năng quản lý; Kỹ năng phân tích, lập kế hoạch; Kỹ năng bán hàng, kỹ năng giao tiếp; Kỹ năng thuyết trình và thuyết phục; Kỹ năng làm việc độc lập và làm việc nhóm; Chịu được áp lực kinh doanh; * Chủ động, sáng tạo trong công việc. | |
| **Mô tả công việc**   * Quản lý kinh doanh, lập kế hoạch kinh doanh và chịu trách nhiệm điều hành hoạt động phòng Môi giới để đạt được chỉ tiêu kinh doanh được giao; * Đóng góp ý kiến xây dựng chính sách, sản phẩm tài chính hỗ trợ cho khách hàng; * Đào tạo và phát triển đội ngũ nhân viên môi giới; * Định hướng chiến lược, khảo sát thị trường; * Tìm kiếm và phát triển mạng lưới khách hàng giao dịch cá nhân/ tổ chức; chăm sóc khách hàng; * Kiểm soát các rủi ro liên quan đến hoạt động của nghiệp vụ môi giới tại Chi nhánh * Các công việc khác theo sự phân công của cấp trên trực tiếp. | |